

KAKO USPEŠNO IZPELJATI SKUPNOSTNE PROJEKTE?

Dejavniki uspeha za skupnostno vodene pobude



TRAJNOSTNO
UPRAVLJANJE
Z VIRI
SKUPNOSTI



PRISTOPITE USTVARJALNO IN SODELOVALNO

Začnite razmišljati o tem, kakšni so cilji skupnosti in kako bi jih lahko začeli uresničevati z viri, ki so na voljo. Če je mogoče, vključite strokovno podporo.



INDIVIDUALNO VODENJE JE POMEMBNO

Predani lokalni voditelji z motivacijo in strastjo za izboljšanje svoje skupnosti so dosledno ključni za uspeh pri vseh skupnostnih pobudah.



RAZVIJTE SEBI NAJBOLJ PRILAGOJEN MODEL UPRAVLJANJA

Ne kopirati komercialnih poslovnih modelov, ohraniti je potrebno osredotočenost na koristi za skupnost. Za razvoj dobrega modela bo potreben čas in preizkušanje različnih modelov, da se boste lahko razvijali v smeri, ki za vas resnično deluje.



SPOZNAJTE RAZLIČNE PRAVNE OBLIKE

Zaradi kompleksnosti noben pravni model ne bo popoln, vendar je dobro nameniti čas in razmisliti temu, kako se v čim večji meri izogniti administrativnim zapletom.



VLGAJTE V DOBRO VODENJE

Zelo pomemben vidik za dolgoročni uspeh in trajnost vsake skupnostne pobude je vodenje. Pomembno je vzpostaviti strukture, pravila in procese dobrega vodenja.



RAZMISLITE O MNOŽIČNEM VLAGANJU

Preverite, ali je možno financiranje pobude rešiti z množičnim vlaganjem, ki ga lahko izvedete na eni od številnih specializiranih platform.



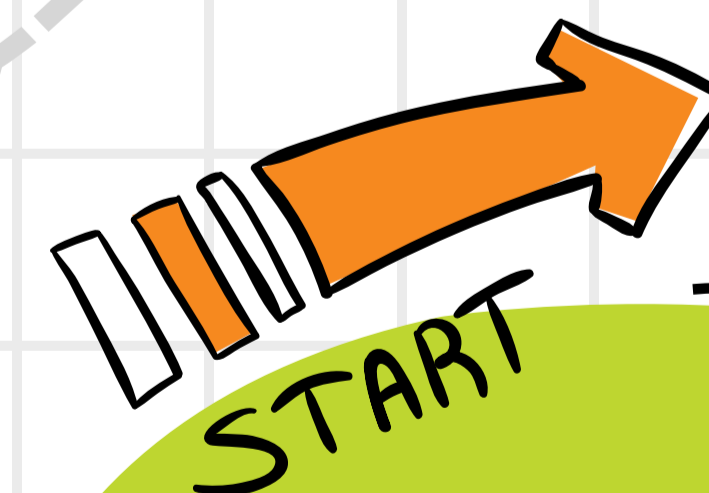
BODITE PRIPRAVLJENI ZA KONFLIKT

Akcije, ki jih vodi skupnost, pogosto spremljajo manjši in večji konflikti, saj se odzivajo tudi na neuspeh sedanjega sistema, da bi zagotovil najboljšo možno kakovost življenja skupnosti.



PRIDOBITE DOBRE TEHNIČNE NASVETE

K načrtovanju in tehnični izvedbi pristopite odprte glave, vendar ne podcenjujte potrebe po pomoči pri pravnih, finančnih in računovodskih zadevah. Poiščite ustrezne svetovalce in pritegnite ljudi z dragocenimi veščinami.



NE ODLAŠAJTE

Vsaka skupnostna pobuda mora poiskati določeno pot. To pa je mogoče le, če se lotimo dela. Prvi in zadnji nasvet za vse pobudnike je zatorej: »Začnite!«.